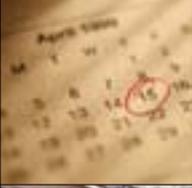




Contenido

Del 28 de setiembre al 04 de octubre del 2009

	UNA VUELTA POR VENEZUELA	Editorial	2
	APEC CEO SUMMIT 2009 <i>"Reconstruyendo la economía global: crisis y oportunidad".</i> CONFECCIONES ARRIBA <i>El sector textil-confecciones muestra ciertos signos de recuperación.</i>	Hechos de Importancia	3
	DB 2010: MANEJO DE LICENCIAS <i>El Perú redujo la espera para obtener el certificado de propiedad y la línea telefónica, pero aún demoran más de 200 días en total los trámites para construir un almacén.</i> MIRANDO EL HORIZONTE, TROPEZAMOS EN UNA ZANJA <i>Necesitamos obras de transporte urbano, pero con orden.</i>	Actualidad	4
	RESULTADOS DE EXPORTACIONES <i>Las exportaciones peruanas ascendieron a US\$ 15,768 millones al mes de agosto del 2009.</i>	Economía	6
	AGENDA PENDIENTE DE COMERCIO EXTERIOR <i>Aún queda mucho por hacer para mejorar nuestra competitividad.</i>	Comercio Exterior	7

SEMANARIO COMEXPERU

Directora

Patricia Teullet Pipoli

Co-editores

Sofía Piqué Cebrecos

Ricardo Paredes Castro

Promoción Comercial

Helga Scheuch Rabinovich

Equipo de Análisis

Alfredo Mastrokalos Viñas

Rafael Zacnich Nonalaya

José Pinilla Bustamante

Colaboradores

Alicia Mac Lean

Luis Felipe Hamann

Publicidad

Edda Arce de Chávez

Suscripciones

Giovanna Rojas Rodríguez

Diseño Gráfico

Carlos Castillo Santisteban

Corrección

Angel García Tapia

COMEXPERU-Sociedad de Comercio Exterior del Perú

Bartolomé Herrera 254, Miraflores. Lima 18, Perú.

e-mail: semanario@comexperu.org.pe

Tel.: 422-5784 Fax: 422-5942

Reg. Dep. Legal 15011699-0268

PRESENTAMOS EL NUEVO
RENAULT SYMBOL





Una vuelta por Venezuela

Le preguntaron al Sr. Salomón Lerner si su cambio de respaldo de Toledo (alguien que, mal que bien, había respetado los principios del modelo económico) a Humala (conocido por su rechazo al modelo económico) se había debido a un cambio de ideología o si respondía a una fría decisión empresarial.

Lerner, conocido por ser uno de los empresarios que más abierta y activamente participa en política, respondió que la Constitución del Perú hablaba de “economía social de mercado” y que él consideraba que Ollanta Humala defendía mucho mejor este modelo.

Tengo bastante claro lo que significa “economía de mercado”, donde el mercado asigna los recursos y el Estado interviene como regulador en aquellos casos en que no estén aseguradas las condiciones de competencia. Evidentemente, ello no significa, de ninguna manera, que el Estado no esté, además, en la obligación de asumir las funciones de administración de justicia o que brinde seguridad, salud y educación, tareas tradicionalmente reservadas para él por su alta rentabilidad social (y no necesariamente económica).

Pero confieso que hasta ahora no he logrado entender qué es lo que se quiere decir por “economía social de mercado”... aunque, a falta de otras explicaciones, podemos tomar la información recogida por Augusto Álvarez para el SAE Anual de APOYO. Según ello, el candidato que mejor representa el modelo determinado en la Constitución piensa, precisamente, introducir cambios en el capítulo económico de esta.

Las siguientes cuatro perlas reflejan bastante bien lo que se viene:

- a) Considera que el Estado debe participar en la actividad empresarial, definiendo actividades estratégicas.
- b) “Estabilidad” de contratos, pero con renegociación por parte del Estado.
- c) La equidad de trato a la inversión nacional y extranjera es inaceptable.
- d) Revisar los TLC ya firmados. Son desventajosos para el Perú.

Sin embargo, dudo que sea suficiente revisar los planteamientos teóricos de Humala (o de sus asesores). Tal vez, para ver “los planes en acción” sea más ilustrativo darse una vuelta por Venezuela. Será especialmente didáctica la espera de tres horas adicionales en el aeropuerto, mientras la Guardia Nacional revisa físicamente todas las maletas; la compra y venta de dólares en el mercado negro; o la escasez de productos básicos sobre la que no se quiere comentar.

Patricia Teullet
Gerente General
COMEXPERU

HSBC entiende los beneficios de tener un solo banco en todo el mundo para desarrollar tu negocio a nivel global

Llámanos al 616 4722
Contáctanos en www.hsbc.com.pe

HSBC 
El banco local del mundo

 regresar
página 1



APEC CEO SUMMIT 2009

Entre el 12 y el 14 de noviembre se realizará en Singapur el APEC CEO Summit 2009 (Cumbre de Líderes Empresariales del APEC), en el marco de la Cumbre de Líderes (jefes de Estado) de las economías del APEC.

Al igual que el APEC CEO Summit 2008, que se llevó a cabo en Lima el año pasado, este evento se realiza en medio de una crisis económica sin precedentes, que pone a prueba los modelos empresariales existentes y que requiere de esfuerzos coordinados entre los sectores público y privado para llevar a la economía mundial por buen camino.

En este sentido, el programa está diseñado para que los empresarios más importantes de la región del APEC compartan sus experiencias sobre cómo están afrontando la crisis y lo que piensan hacer luego de ella, para que los más relevantes líderes mundiales den sus consejos sobre cómo aprovechar la crisis para crecer, y, finalmente, para que todos los participantes puedan interactuar de manera directa con los expositores y con otros empresarios.

Esta cumbre reunirá a 800 de los más importantes empresarios de la región, que escucharán las experiencias de líderes empresariales como Rex W. Tillerson, presidente y CEO de Exxon Mobil Corporation; Vincent Cheng, presidente de Hong Kong and Shanghai Banking Corporation Limited; Peter Loescher, presidente y CEO de SIEMENS AG; Dennis M. Nally, presidente global de PricewaterhouseCoopers; Hermann Ude, CEO de DHL Global Forwarding; Jiang Jianqing, presidente y director ejecutivo del Industrial and Commercial Bank of China; Richard C. Adkerson, presidente y CEO de Freeport-McMoRan Copper & Gold Inc.; Deborah Henretta, presidente en Asia de Procter & Gamble; Stephen Green, presidente de HSBC Holdings y Anand G. Mahindra, vicepresidente y director gerente de Mahindra & Mahindra, entre muchos otros.

Asimismo, entre los jefes de Estado que participarán en esta cumbre se encuentran el primer ministro de Australia, Kevin Rudd; el primer ministro de Canadá, Stephen Harper; el presidente de China, Hu Jintao; el presidente de Corea del Sur, Lee Myung Bak; y, participando por primera vez en la Cumbre del APEC, el presidente de los Estados Unidos, Barack Obama.

Para obtener mayor información sobre el programa, los expositores y cómo ser invitado a esta importante cumbre, visite la página <http://www.ceosummit.apec2009.sg>. Las inscripciones se cierran el 12 de octubre.

CONFECCIONES ARRIBA

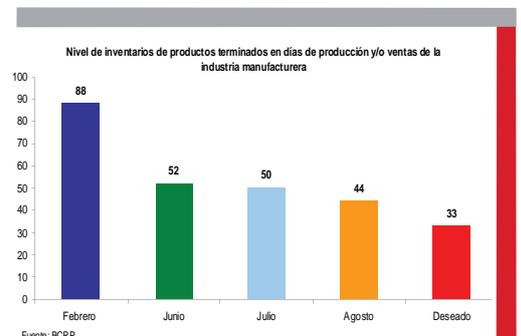
Tras el colapso de la demanda mundial, como consecuencia de la intensificación de la crisis económica en septiembre del 2008 (ver Semanarios N° 489, 495 y 500), el sector manufacturas sufrió un severo *shock*, dentro de este, una de las industrias más afectadas fue la textil-confecciones.

Poco más de un año ha pasado y, a juzgar por las últimas cifras publicadas por el BCRP (ver Notas de Estudios N° 47: Actividad Económica – Julio 2009), la recuperación del “buen paso” de este importante sector para el Perú podría estar algo más cerca de lo esperado. Así, por ejemplo, si bien su producción cayó un 29.7% en julio respecto al mismo mes del año anterior, en términos desestacionalizados, es decir, en relación al mes anterior (pero sin los efectos propios del periodo), registró un incremento del 4.4% después de crecer un 14.7% en junio.

Por otro lado, es también positivo observar que las empresas están empezando a recomponer sus inventarios (ver gráfico), pues esto demuestra que están percibiendo una recuperación de la demanda (interna y externa) a mediano plazo.

De otra parte, la información desagregada también registró ciertas mejoras. De esta forma, pese a que el rubro hilados, tejidos y acabados cayó un 17.5%, en términos desestacionalizados creció por segundo mes consecutivo: un 2.1% en junio y un 0.1% en julio. Asimismo, el rubro de prendas y tejidos de punto, muy importante dentro de las exportaciones de confecciones, disminuyó un 21.9%; sin embargo, en vista de la ligera reactivación de la demanda y de los pedidos del extranjero que se viene apreciando en meses recientes, se espera ver mejoras hacia fin de año. En este sentido, las últimas cifras macroeconómicas de EE.UU. (ver Semanario N° 535) y de algunos países de la Unión Europea -Alemania y Francia, particularmente- son esperanzadoras.

Mientras tanto, hay que enfocarse en mejorar procesos productivos y en la cadena logística para ganar una mayor competitividad internacional, y hay que continuar buscando nichos de mercado que nos garanticen negocios en el exterior a futuro. Es más, hay empresas cuyas exportaciones incluso han crecido en los últimos meses, como Textiles Camones, con un incremento del 22% entre enero-agosto, comparado con el mismo periodo del 2008.



Grupo Interbank ahora en China

Que tus productos lleguen más fácil y rápido a China.
Nueva Oficina Comercial en Shanghai.
www.ifhperu.com

IFHPeru LTD.
Intergroup

regresar
página 1



DB 2010: manejo de licencias

Se estima que entre el 60% y el 80% de los proyectos de construcción en países en desarrollo es informal (no cuenta con licencia). Esto puede explicarse por una deficiente supervisión o por la complejidad del proceso para obtener el permiso. Así lo señala el Doing Business (DB) 2010, que también menciona la encuesta realizada recientemente por la Singapore Business Federation, donde 218 empresas en 19 economías del APEC señalaron al tiempo y a los procedimientos para obtener licencias de construcción como el mayor obstáculo regulatorio para hacer negocios. De hecho, es la peor área del Perú en esta edición del DB. En el [Semanario N° 496](#) vimos la metodología del reporte para este tema y en el N° 497 los resultados de su edición anterior. Ahora revisaremos los del DB 2010.

GOTA A GOTA...

El Perú se ubicó en el puesto 116, al caer tres posiciones respecto del DB 2009. Esto en realidad evidencia el avance de otras economías, pues progresamos ligeramente en el tiempo (se redujo de 210 a 205 días) y el costo (del 139.7% al 130.1% del ingreso per cápita, lo cual puede deberse al incremento de este último) y el número de procedimientos se mantuvo en 21. Cabe señalar que mientras en este último elemento superamos el promedio latinoamericano (16.7 procedimientos, cercano a los 15.1 de la OCDE), en tiempo estamos debajo de los 225 días a nivel regional, aunque la OCDE tiene un promedio de 157. Asimismo, vale indicar que el costo en este bloque alcanza un promedio del 56.1%.

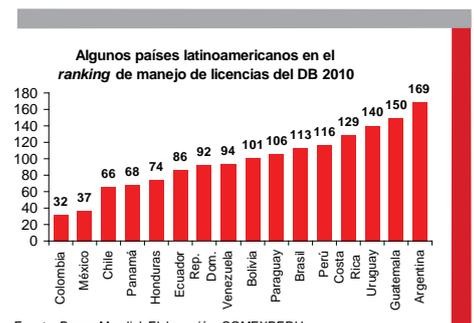
Dado que en nuestro país hay seis procedimientos que se dan simultáneamente con otros, a nivel agregado no se ven todas las mejoras que han tenido lugar en términos de tiempo. Pero a nivel desagregado veremos que no solo se redujo de siete a dos días la espera promedio para obtener el certificado de propiedad, gracias al incremento de la eficiencia de la SUNARP durante el último año y medio -mediante personal adicional, capacitación en servicios de calidad, fechas límite más estrictas, etc.- (enhorabuena, aunque todavía cuesta creerlo), sino también que la espera para la instalación de una línea telefónica se redujo de 15 a siete días en promedio, debido, según el DB, al avance en tiempos de Telefónica. Ojo, se habla de promedios.

Sin embargo, no hay novedad en el frente de los más demorones. Los procedimientos relacionados con SEDAPAL siguen tomando en promedio alrededor de 80 días (la instalación del servicio de agua potable requiere 50). Anteriormente citamos el ejemplo de Jordania, eficiente, pese a la escasez del recurso, gracias a asociaciones público-privadas. Pero no hay que ir muy lejos: el Banco Mundial ha destacado el desempeño de Colombia en las políticas de agua y saneamiento, que han incorporado inversiones privadas con éxito. La empresa de Bogotá (Empresa de Acueducto y Alcantarillado de Bogotá - EAAB) es pública, pero las administraciones municipales no han interferido en sus operaciones y trabaja con privados. Por ejemplo, en el 2003 contrató a tres compañías privadas para encargarse de servicios como los de facturación y cobro y la operación y mantenimiento de redes de agua de pequeño diámetro. Con la EAAB, en Bogotá toma en promedio 10 días la aprobación de la conexión de agua, un día la inspección y 10 días obtener la conexión (y estos dos pasos se dan en simultáneo con otros procedimientos). Cabe señalar que en el manejo de licencias Colombia fue el país latinoamericano más reformador, al pasar del puesto 47 al 32.

Tampoco se avanzó en la licencia municipal (licencia de obra para edificación nueva), que sigue tardando 45 días en promedio. No obstante, esto podría cambiar con el TUPA modelo para municipalidades -cuya guía fue presentada hace pocos días-, que incluye la simplificación del trámite para ciertas licencias de edificación.

TIEMPOS DE CRISIS: OPORTUNIDAD PARA REFORMAR

El DB señala que, entre el segundo semestre del 2008 y el primer trimestre del 2009, menos negocios solicitaron permisos de construcción alrededor del mundo. Ello refleja los tiempos de crisis, pero también ha sido una oportunidad para reformar: la menor carga laboral ha permitido a las autoridades completar reformas previas, capacitar personal y probar nuevos sistemas. De este modo, tras dos años, Hong Kong finalizó la implementación de su ventanilla única, lo cual lo ha colocado a la cabeza del *ranking* en esta área. Allí, obtener los permisos de construcción solo requiere siete procedimientos y 67 días. El Reino Unido fue el principal reformador, gracias al creciente empleo de inspectores autorizados, que ha permitido a las autoridades locales centrarse en proyectos residenciales. Así, el número de procedimientos se ha reducido de 19 a 11; y el tiempo, de 144 a 95 días, con lo que este país ha pasado del puesto 61 al 16.



Fuente: Banco Mundial. Elaboración: COMEXPERU.



www.depsa.com.pe

regresar
página 1



Mirando el horizonte, tropezamos en una zanja

Decir que Lima es la capital de la República y que el área metropolitana, la conurbación de Lima y Callao, cuenta con una población que ronda los 8.5 millones de habitantes esparcidos a lo largo y ancho de tres valles -Rímac, Chillón y Lurín- no es suficiente para poder realmente comprender su tamaño. Si decimos que hoy alberga al 30% de la población nacional, que en el 2008 el producto bruto del departamento -es decir, incluyendo provincias- era casi la mitad (47%) del nacional, y que tan recientemente como en 1970 habitaba la tercera parte de personas, quizá pueda llegarse a una imagen más clara de lo que es Lima.

El crecimiento orgánico de la metrópoli ha llevado a que exista un fortísimo déficit en la infraestructura vial, agravado por el crecimiento del parque automotor que compite por el espacio en las pistas saturadas. El Plan Maestro de Transporte Urbano para el Área Metropolitana de Lima y Callao (MTC, Consejo de Transporte de Lima y Callao, JICA, 2005) calculó la velocidad urbana promedio en 16.8 km/h y el tiempo de viaje promedio en 44.9 minutos, y se estima que estos valores llegarían a 7.5 km/h y 64.8 minutos en el 2025. En comparación, usando una bicicleta es posible desarrollar velocidades de 20 km/h sin mayor esfuerzo. La necesidad de invertir con fuerza y celeridad en la infraestructura vial es evidente.

¿OBRAS MAESTRAS?

Hoy en día se está trabajando al respecto. Existe el plan maestro mencionado, donde se plantean soluciones y proyectos con miras al 2025, incluyendo un sistema de transporte público debidamente articulado que hace uso de trenes o buses de alta capacidad en corredores viales de alta velocidad (ver [mapa](#)).

Indudablemente, contar con un plan estratégico es vital para poder definir el futuro de una ciudad tan compleja como Lima, especialmente si consideramos que las lecciones que hemos aprendido en el ámbito nacional también pueden y deben ser aplicadas en el local: que las políticas no pueden ser tan variables e impredecibles como los ciclos políticos, sino que deben ser sostenidas en el tiempo con el compromiso de los sucesivos gobiernos. No obstante, se ha dejado de lado casi por completo la ejecución de las obras y la coordinación de las mismas.

Sin ir muy lejos, basta recordar que en abril del 2007 se iniciaron las obras de la primera línea del sistema urbano planteado por el plan maestro, el llamado COSAC o Metropolitano, la cual ha sufrido -y hecho sufrir- una serie de contratiempos nada insignificantes: (i) el presupuesto fue inadecuadamente planteado, llegando a duplicarse a la vez que se disminuía el largo total de la vía; (ii) demora en la construcción de las obras viales y de la infraestructura conexas, como puentes; (iii) retraso en la licitación de aspectos clave del proyecto, especialmente las estaciones; (iv) falta de coordinación con otras instituciones de servicios públicos que retrasan las obras, principalmente SEDAPAL; (v) falta de coordinación con otras entidades y municipios para permitir que los planes de desvío sean viables; (vi) falta de comunicación y rendición de cuentas a la ciudadanía; (vii) falta de reconocimiento del costo asociado a las obras: daños y perjuicios serios a negocios en las zonas cerradas por la construcción que van más allá de lo programado; entre otros.

Recientemente, el MTC anunció que licitará al sector privado la construcción y operación de vías urbanas rápidas, sobre actuales avenidas de Lima y Callao, por un monto de US\$ 5,000 millones. Sin considerar que se planea instalar peajes para transitar por estas vías -un probable cuello de botella- se tiene que entre las primeras vías a ser licitadas estarán las avenidas Brasil y Javier Prado. Si ahora el tráfico -gracias a las más de 13 grandes obras que están siendo ejecutadas simultáneamente, así como las incontables obras distritales (sin contar la "contribución" de la policía de tránsito)- es insufrible, en caso que estos proyectos no sean ejecutados luego de que siquiera una de estas otras obras culmine, eso constituiría una invitación abierta para emigrar... o soñar con tener un helicóptero.



¿Buscas soluciones para crecer en tus negocios controlando riesgos?

Agregamos valor a la información desarrollando las mejores soluciones para acciones de marketing, adquisición de clientes, administración de cartera y gestión de cobranzas.

Infocorp. más que información soluciones

Teléfono: 415 0300
info@infocorp.com.pe
www.equifax.com.pe

EQUIFAX
PERU

regresar
página 1



Resultados de exportaciones

En agosto, las exportaciones peruanas ascendieron a US\$ 2,244 millones, un 22% menos que en el mismo mes del 2008. Con este resultado, alcanzaron un valor de US\$ 15,768 millones en el período enero-agosto del 2009, lo cual representa un 29% menos en relación al valor exportado en el mismo período del año pasado. Entre los principales destinos se tuvo a Suiza (US\$ 2,594 millones; 16.5% del total exportado), EE.UU. (US\$ 2,538 millones; 16.1%), China (US\$ 2,445 millones; 15.5%), Canadá (US\$ 1,384 millones; 8.8%) y Japón (US\$ 733 millones; 4.7%).

PRIMARIOS

Las exportaciones primarias o tradicionales, que representan el 75% del total, alcanzaron un valor de US\$ 11,890 millones en el período enero-agosto, un 30% menos con relación al mismo período del año 2008. El sector minero, equivalente al 77% de este rubro, presentó una caída del 30%, debido a las menores ventas de cobre: minerales de cobre y sus concentrados (US\$ 2,070 millones; -39%) y cátodos y secciones de cátodos de cobre refinado (US\$ 1,078 millones; -47%). Sin embargo, al hablar de volúmenes, tenemos que las exportaciones de cobre y sus concentrados se incrementaron en un 3%, las de hierro y sus concentrados crecieron en un 16% y las de zinc en bruto sin alea aumentaron en un 6%.

Por su parte, las ventas al exterior de oro en las demás formas en bruto, incluido el oro platinado, registraron un valor de US\$ 4,204 millones en el período enero-agosto del 2009, alcanzando así un incremento del 13% con relación al mismo período del año 2008, teniendo como principales destinos a Suiza (US\$ 2,566 millones) y Canadá (US\$ 1,052 millones). Cabe mencionar que las exportaciones de minerales de plata y sus concentrados alcanzaron un valor de US\$ 91 millones en el período enero-agosto, un 96% mayor a lo exportado en el mismo período del año 2008, teniendo como principales destinos a Canadá (US\$ 37.5 millones), Alemania (US\$ 32.9 millones) y Suecia (US\$ 13.2 millones).

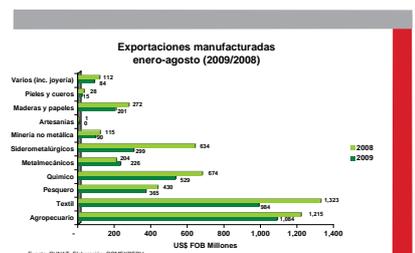
En lo que respecta a productos pesqueros tradicionales, estos alcanzaron un valor de US\$ 1,328 millones, sufriendo así una caída del 6%, debido a las menores colocaciones de grasas y aceites de pescado y sus fracciones (-50%). Sin embargo, cabe mencionar la estabilidad que aún mantienen las exportaciones de harina, polvo y *pellets* de pescado con un contenido de grasa superior al 2% en peso, que en el período analizado alcanzaron un valor exportado de US\$ 1,139 millones (+1%). En el mismo escenario se encuentran las exportaciones agrícolas primarias, que alcanzaron un valor de US\$ 293 millones, un 9% menos con respecto al mismo período del 2008, debido, principalmente, a las menores ventas de café (US\$ 269 millones; -13%).

MANUFACTURADOS

Las exportaciones manufacturadas o no tradicionales, que representan el 25% del total exportado, registraron un valor de US\$ 3,877 millones en el período enero-agosto, un 22.6% menos con relación al mismo período del año 2008. Las exportaciones agropecuarias, que representan el 28% de las manufacturadas, se redujeron en el período analizado (US\$ 1,084 millones; -11%). En el mismo escenario se encuentran las exportaciones textiles (US\$ 984 millones; -26%), químicas (US\$ 529 millones; -22%) y pesqueras (US\$ 365 millones; -15%); sin embargo, las exportaciones del sector metalmeccánico registraron un incremento del 10% (US\$ 226 millones).

Si bien es cierto que las exportaciones agropecuarias disminuyeron en el período enero-agosto, cabe destacar el aumento de las exportaciones de algunos productos del sector, como los espárragos frescos o refrigerados (US\$ 127 millones; +4%), las bananas o plátanos frescos tipo cavendish valery (US\$ 36 millones; +22%), las demás hortalizas preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar (US\$ 27 millones; +10%), manteca de cacao (US\$ 22 millones; +16%), entre otros. En cuanto a los mercados de destino, Estados Unidos y los países de la Unión Europea disminuyeron su demanda, en tanto que se registraron mayores ventas a países de la región, entre ellos Colombia (US\$ 62 millones; +33%), Ecuador (US\$ 55 millones; +6%) y Chile (US\$ 25 millones; +7%).

Entre los productos exportados más destacados del sector metalmeccánico tenemos a las máquinas de sondeo o de perforación, excepto autopropulsadas (US\$ 9.5 millones); bolas y artículos similares para molinos de fundición de hierro o acero (US\$ 8.9 millones); los demás moldes para metales o carburos metálicos (US\$ 7.9 millones); entre otros. En cuanto a los mercados de destino, Estados Unidos disminuyó su demanda (US\$ 33 millones; -14%), mientras que se registraron mayores ventas a países como Chile (US\$ 37 millones; +43%), Colombia (US\$ 17 millones; +11%) y Brasil (US\$ 7 millones; +105%), entre otros.



EN LA REALIZACIÓN DE EVENTOS...
SIEMPRE, UNA EXPERIENCIA ÚNICA

SUMMIT

DELFINES

regresar
página 1



Agenda Pendiente de Comercio Exterior

Al comparar esta edición de la Agenda Pendiente de Comercio Exterior con las anteriores, vemos que aún se mantienen muchos de los mismos temas. Si bien ha habido algunos importantes avances, aún queda mucho por hacer. Por ejemplo, en lo que respecta a tratados comerciales, por fin entraron en vigencia los acuerdos con EE.UU., Canadá y Singapur, pero aún sigue pendiente la entrada en rigor de los acuerdos con la EFTA y China.

En lo referente a las concesiones de infraestructura, algunas áreas han avanzado más rápido que otras. En lo que va del año, se han otorgado cuatro de las cinco concesiones de carreteras que teníamos en la agenda. Sin embargo, en cuanto a puertos, no se ha avanzado de la misma manera. La concesión de los terminales portuarios de Salaverry, Iquitos, Yurimaguas y Pucallpa fue postergada para el 2010 por demoras en la elaboración de los planes maestros.

Por otro lado, el proyecto de ampliación de la avenida Néstor Gambetta estaría a cargo del Gobierno Regional del Callao y culminaría a finales del 2010. Este proyecto es de gran importancia para la competitividad del puerto del Callao y para poder aprovechar los beneficios de las mejoras que se vienen realizando en el mismo. Finalmente, otro factor de importancia para la mejora de nuestra competitividad es la rebaja de aranceles. Si bien se han realizado notables avances en este campo, estos impuestos aún afectan a diversos insumos que emplean nuestros productores, y perjudican también a nuestros consumidores.

Agenda Pendiente de Comercio Exterior

Sección	Situación	Tema	Entidades responsables	Comentario
Acuerdos comerciales	●	1. TLC con EE.UU., Canadá y Singapur	MINCETUR y otros ministerios, Congreso	Resuelto: El TLC con EE.UU. finalmente entró en vigencia el 1 de febrero de este año; los TLC con Canadá y Singapur lo hicieron el 1 de agosto. En proceso: El protocolo de cosecha temprana de este TLC ya terminó de negociarse, pero su entrada en vigencia se postergó por conflictos políticos en Tailandia. Se espera que entre en rigor este año.
	●	2. TLC con Tailandia	MINCETUR y otros ministerios	En proceso: En el caso del TLC con la EFTA (Islandia, Liechtenstein, Noruega y Suiza), este ya se concluyó. Actualmente se encuentra en proceso de revisión legal del texto para su entrada en vigencia. Existe un tema pendiente en el capítulo de servicios, el cual se negociaría tres años después de haber entrado en vigencia el acuerdo; sin embargo, Noruega indicó la necesidad de una precisión en servicios marítimos, por lo que se presenta difícil encontrar una solución al tema. En lo que respecta al TLC con China, este se encuentra en proceso de implementación, formalización interna y análisis jurídico en la Cancillería. Se espera que entre en vigencia hacia finales del 2009 o a más tardar el 1 de enero del 2010. Esperamos que se agilicen estos procesos para que pueda estar vigente este tratado antes de fin de año.
	●	3. TLC con la EFTA y China	MINCETUR y otros ministerios	En proceso: Este año se iniciaron las negociaciones con Corea del Sur y Japón, y continúan las sostenidas con la UE. El proceso con Corea del Sur ha sido alentador; sin embargo, con Japón no se daría la misma situación. Se esperaba que en estos días terminara la negociación del pilar comercial con la UE, pero todo indica que habría una ronda más.
	●	4. Corea del Sur, Japón y Unión Europea	MINCETUR y otros ministerios	Pendiente: El ministro de Comercio Exterior y Turismo anunció que iniciaríamos negociaciones con Centroamérica en junio del 2010.
	●	5. CAFTA, Australia y P4	MINCETUR y otros ministerios	En proceso: Durante el 2009 iban a ser puestos en concesión los terminales portuarios de Pisco, Salaverry, Yurimaguas, Pucallpa e Iquitos, lo que requeriría una inversión de US\$ 347.5 millones. Se espera que el puerto de Pisco se dé en concesión en diciembre. Sin embargo, por demoras en la elaboración del plan maestro, se postergaría la concesión de Salaverry, Iquitos, Yurimaguas y Pucallpa para el 2010. Cabe mencionar que en el primer trimestre del año se otorgó en concesión el terminal portuario de Paíta, que implica inversiones por más de US\$ 200 millones.
Infraestructura	●	1. Concesión de puertos	MTC, ProlInversión, APN	En proceso: El actual gobierno otorgó la buena pro del primer grupo de aeropuertos regionales (en agosto del 2006). La concesión del segundo grupo, que comprende básicamente a aeropuertos del sur del país (Tacna, Juliaca, Arequipa, Puerto Maldonado, Ayacucho y Andahuaylas) se adjudicaría en el cuarto trimestre del 2009. Este tema resulta muy importante para mejorar la conectividad productiva y turística del sur, además de consolidar su inversión y oportunidades de crecimiento.
	●	2. Concesión de aeropuertos	MTC, ProlInversión	En proceso: Este año, ya se firmaron los contratos de concesión de la carretera que une Nuevo Motupe, Cayalti y Oyotún, de la que une Chancay y Huaral, la Autopista del Sol y de la Red Vial N°4. Queda pendiente para el 2010 la adjudicación de la concesión de la carretera IIRSA centro.
	●	3. Concesión de carreteras	MTC, ProlInversión	En proceso: La modernización del terminal portuario del Callao, el nuevo terminal de contenedores y equipamiento de la zona sur se encuentran en proceso. Sin embargo, sigue pendiente la ampliación de la Av. Néstor Gambetta, como vía de acceso hacia el puerto del Callao. El proyecto estaría a cargo del Gobierno Regional del Callao y culminaría a fines del 2010. La inversión requerida se repartiría entre el Ejecutivo, el Gobierno Regional del Callao y la APN.
	●	4. Zona logística del Callao	Gobierno Regional del Callao, Ejecutivo, APN, ENAPU	

¿Buscas una computadora?

*computadoras *notebooks *servidores *póds *partes *software *servicio técnico

Av. Tomás Wariwano 2021 Higuera Central 2714020 Fax: 2714021
 info@pcperformance.com.pe www.pcperformance.com.pe

PC Performance



Sección	Situación	Tema	Entidades responsables	Comentario
Cadena logística aduanera	●	1. Implementación de Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE)	MINCETUR y otras entidades públicas (SUNAT, PRODUCE, SENASA, PCM, entre otras)	En proceso: En octubre del 2007 se aprobó el reglamento para la implementación de la VUCE, el cual es de cumplimiento obligatorio para los operadores de comercio exterior y las entidades de la administración pública, integrantes o vinculadas a la VUCE. El proceso de implementación de la VUCE por las entidades de la administración pública que la integran, así como la interconexión de las mismas, será gradual de acuerdo con los cronogramas establecidos por la Comisión Especial integrada por un representante del MINCETUR, PCM, MEF, PRODUCE, DIGESA, entre otros. De acuerdo con el cronograma de la VUCE, a fines de este año, se estarían realizando las pruebas de integración (Portal/SUNAT/Entidades/VUCE Central), para lanzar un piloto en enero del 2010.
	●	2. Implementación de la ley y reglamento de aduanas	SUNAT y otras entidades públicas y privadas (SENASA, operadores logísticos en general, entre otras)	En proceso: Con el propósito de mejorar nuestra competitividad internacional, la nueva Ley General de Aduanas (LGA) establece diferentes mecanismos y escenarios nuevos que apuntan a simplificar los trámites, virtualizar los procesos y eliminar el papeleo, lo que en su conjunto reducirá tiempos y sobrecostos, tanto financieros como de inventarios y almacenaje. Uno de los principales resultados que obtendríamos sería lograr que el tiempo promedio de despacho se reduzca a dos días, lo que nos ubicaría como uno de los países con menores tiempos en la región. Asimismo, la reducción de costos que se logrará nos situará como una plaza más atractiva para el comercio internacional.
	●	3. Ampliación de horarios de atención en aduanas	SUNAT	Pendiente: Ampliar el horario de atención desde las 8 a.m. de corrido hasta las 6:30 p.m. y que se labore también los días sábados. El comercio exterior no se detiene a ninguna hora del día. La medida podría requerir presupuesto adicional.
Promoción comercial	●	Fortalecimiento de agregadurías comerciales en el marco del Asia-Pacífico	RREE, MEF, MINCETUR	Pendiente: Tras el éxito que significó la realización de las Cumbres del APEC en nuestro país, se debería ahondar en el tema de las agregadurías en el marco del Asia-Pacífico, con la finalidad de aprovechar las relaciones diplomáticas y comerciales obtenidas. Calidad en la asignación del presupuesto, desarrollo de inteligencia comercial y agregados profesionales en comercio exterior son algunos de los puntos fundamentales.
Eliminación de barreras al comercio exterior	●	1. Reducción de aranceles	MEF	En proceso: Siguiendo con el proceso de reducción unilateral de aranceles que el Gobierno ha venido realizando, debería eliminarse el arancel a insumos aún gravados por estos, como por ejemplo las cajas de cartón utilizadas para las agroexportaciones. También deberían eliminarse los aranceles que discriminan notablemente a los bienes según su uso: por ejemplo, se tiene un arancel cero para las lavadoras con capacidad superior a 10 kg (uso industrial) y un arancel del 17% para las que tienen una capacidad menor (bienes de consumo duradero). La eliminación de aranceles impulsará la competitividad de nuestras empresas e incrementará el bienestar de los consumidores.
	●	2. Protocolos fitosanitarios	MINAG, SENASA	En proceso: El año pasado, México estableció los requisitos fitosanitarios para la importación de mandarinas desde el Perú y la India hizo lo propio para nuestras uvas. Recientemente, se confirmó el acceso de nuestros cítricos a China. A este país ya ingresan nuestras uvas y mangos. Actualmente, se siguen negociando otros protocolos con países como Japón y EE.UU. El primero permitiría el acceso de nuestros mangos entre noviembre y diciembre de este año. Con EE.UU. ya se está concluyendo el proceso de la palta, para lo cual SENASA enviaría en octubre al APHIS, su par estadounidense, el reporte final que descarta que la mosca de la fruta dañe la palta Hass peruana, como han afirmado algunos productores norteamericanos.
Otros	●	Eliminación de zonas francas, CETICOS y zonas económicas especiales	Congreso, Ejecutivo	Retroceso: Con el voto del presidente de la Comisión de Transportes y Comunicaciones del Congreso de la República, se aprobó la ley de ampliación de la reparación y reacondicionamiento de autos usados en Ceticos-Taana, hasta el próximo 31 de diciembre del 2010. Asimismo, la Comisión de Economía del Congreso prorrogó la ampliación de la vigencia de las actividades de Ceticos de Ilo, Matarani y Paita hasta el 2022. Por si fuera poco, recientemente se amplió la prórroga del ingreso de mercancía por el puesto aduanero fronterizo de Santa Rosa a la ZOFRATACNA hasta el 2013. Seguimos retrocediendo.

Elaboración: COMEXPERU.

● Retroceso ● Pendiente ● En proceso ● Resuelto

El **72%** de las empresas con antivirus actualizado **ESTAN INFECTADAS*... ¿y la suya?** ingrese a www.infectedornot.com

PANDA
SECURITY

regresar
página 1